



联合国
粮食及
农业组织

Food and Agriculture
Organization of the
United Nations

Organisation des Nations
Unies pour l'alimentation
et l'agriculture

Продовольственная и
сельскохозяйственная организация
Объединенных Наций

Organización de las
Naciones Unidas para la
Alimentación y la Agricultura

منظمة
الأغذية والزراعة
للأمم المتحدة

КОМИТЕТ ПО ПРОБЛЕМАМ СЫРЬЕВЫХ ТОВАРОВ

Семьдесят четвертая сессия

10–12 марта 2021 года

**ТЕЗИСЫ ДОКЛАДА
СОСТОЯНИЕ РЫНКОВ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ
ПРОДУКЦИИ (СОКО) – 2020**

**"СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫЕ РЫНКИ И УСТОЙЧИВОЕ
РАЗВИТИЕ: ГЛОБАЛЬНЫЕ ПРОИЗВОДСТВЕННО-СБЫТОВЫЕ
ЦЕПОЧКИ, МЕЛКИЕ ФЕРМЕРЫ И ЦИФРОВЫЕ ИННОВАЦИИ"**



Продовольственная и
сельскохозяйственная организация
Объединенных Наций

2020

КРАТКИЙ ОБЗОР

ПОЛОЖЕНИЕ ДЕЛ НА РЫНКАХ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ПРОДУКЦИИ

СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫЕ РЫНКИ
И УСТОЙЧИВОЕ РАЗВИТИЕ:
ГЛОБАЛЬНЫЕ ПРОИЗВОДСТВЕННО-СБЫТОВЫЕ ЦЕПОЧКИ,
МЕЛКИЕ ФЕРМЕРЫ И ЦИФРОВЫЕ ИННОВАЦИИ

Обязательная ссылка:

ФАО. 2020 год. *Краткий обзор. Положение дел на рынках сельскохозяйственной продукции – 2020.*

Сельскохозяйственные рынки и устойчивое развитие: глобальные производственно-бытовые цепочки, мелкие фермеры и цифровые инновации. Рим, ФАО.

<https://doi.org/10.4060/cb0665ru>

В настоящем кратком обзоре приведены выдержки из текста доклада *Положение дел на рынках сельскохозяйственной продукции – 2020*. Нумерация врезок и рисунков соответствует этой публикации.

ФОТО НА ОБЛОЖКЕ: ©iStock.com/hadynyah

ВЬЕТНАМ. Женщина продает тропические фрукты в старом городе Хойана.

СОДЕРЖАНИЕ

ПРЕДИСЛОВИЕ

ОСНОВНЫЕ ТЕЗИСЫ И КЛЮЧЕВЫЕ МЕРЫ

РЕЗЮМЕ

Торговля, рынки и устойчивое развитие

- ▶ **РИСУНОК 1.1** Эволюция торговли агропродовольственными товарами, 1995—2018 годы (страны распределены по группам в зависимости от уровня доходов)

Эволюция торговли и рынков

- ▶ **РИСУНОК 1.4** Динамика экспорта и импорта в разбивке по группам продовольственных товаров, 1995—2018 годы (страны распределены по группам в зависимости от уровня доходов)

Вклад глобальных производственно-сбытовых цепочек в продовольствии и сельском хозяйстве в экономический рост

- ▶ **РИСУНОК 2.1** Объемы валового экспорта в мире и участие в ГПСЦ, 1995—2015 годы
- ▶ **РИСУНОК 2.2** Коэффициенты участия в ГПСЦ в сельском хозяйстве, 2015 год
- ▶ **РИСУНОК 2.6** Взаимосвязь роста добавленной стоимости с ростом участия в ГПСЦ в период с 1995 по 2015 год (страны распределены по группам в зависимости от уровня доходов)

4	▶ РИСУНОК 2.9 Ожидаемое влияние открытия торговли на экспортируемую добавленную стоимость агропродовольственных товаров в разбивке по факторам производства, относительные изменения (%)	16
6		
8	Последствия пандемии COVID-19 для торговли продовольствием и сельскохозяйственной продукцией и глобальных производственно-сбытовых цепочек	18
8	▶ ВРЕЗКА 2.7 Меры торговой политики, принятые в связи с пандемией COVID-19	17
9		
9		
11		
13	Интеграция мелких фермеров в производственно-сбытовые цепочки в интересах устойчивого развития	19
12	▶ РИСУНОК 3.4 Доля продукции домохозяйств, продаваемая на рынках, в разбивке по размерам фермерских хозяйств: Вьетнам, Гана, Малави и Уганда	20
13	▶ РИСУНОК 3.5 Средний общий доход домохозяйств в разбивке по полу главы домохозяйства (в долл. США, в постоянных ценах 2011 года)	20
13	Преобразующее воздействие цифровых технологий на рынки	22
12	▶ РИСУНОК 4.3 Пользователи интернета как доля населения страны, %	23
13	▶ РИСУНОК 4.4 Пользователи интернета в отдельных странах в разбивке по полу и месту жительства, 2018 год, %	24
14	▶ ВРЕЗКА 4.2 Использование цифровых инноваций для получения комплексного эффекта: E-Souqra в Индии и Esoko в Гане	25

ПРЕДИСЛОВИЕ

Доклад “Положение дел на рынках сельскохозяйственной продукции” за 2020 год (СОКО 2020) выходит в решающий для мировой экономики и глобальных продовольственных систем момент, поскольку сейчас мы объединяем свои усилия по сдерживанию глобальной пандемии, вызванной распространением COVID-19.

Эта пандемия дала ясно понять, что в условиях взаимосвязанного мира болезни и последствия тех мер, которые принимаются по их сдерживанию, быстро распространяются за пределы национальных границ. Пандемия не является главной темой этого доклада, но в нем рассмотрена тесная взаимосвязь между производством продовольствия, его потреблением и торговлей им. Наличие такой взаимосвязи свидетельствует о насущной необходимости комплексного подхода к продовольственным системам, поэтому публикация доклада СОКО 2020 является как нельзя более своевременной.

Я приглашаю вас очень внимательно ознакомиться с данным докладом. В нем содержится важная информация о том, как рынки могут приблизить нас к достижению целей в области устойчивого развития, предусмотренных Повесткой дня на период до 2030 года. В нем представлен новый анализ данных о торговле и рынках во всем мире. Доклад включает детальное исследование основных глобальных тенденций, наблюдаемых на агропродовольственных рынках. Понимание этих тенденций позволит определить, что нужно сделать для того, чтобы извлечь из них пользу с экономической, экологической и социальной точек зрения и стимулировать процесс развития.

За период, прошедший с 1995 года, объем торговли продовольствием и сельскохозяйственной продукцией увеличился более чем вдвое. Активными участниками глобальных рынков стали страны с формирующейся экономикой и развивающиеся страны: треть объемов мировой торговли приходится в настоящее время на их долю. Достижения технического прогресса позволили преобразовать процессы производства и торговли, что, в свою очередь, привело к появлению глобальных производственно-сбытовых цепочек в продовольствии и сельском хозяйстве. По оценкам авторов доклада, более трети мирового экспорта продовольствия и сельскохозяйственной продукции осуществляется в рамках глобальной производственно-сбытовой цепи.

Основной посыл этого доклада состоит в том, что хорошо функционирующие рынки являются ключевым фактором развития и экономического роста. Мощным инструментом может стать международная торговля, а рынки могут быть использованы для содействия достижению устойчивых экономических, социальных и экологических результатов. Глобальные производственно-сбытовые цепочки способны упростить

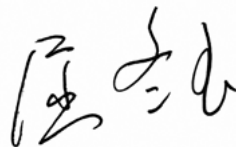
интеграцию развивающихся стран в глобальные рынки. Тесно связывая между собой наши продовольственные рынки, они обеспечивают также механизм распространения передового опыта, содействующего устойчивому развитию.

И в этой быстро меняющейся рыночной обстановке мы должны учитывать интересы каждого. Нам необходимо удвоить усилия по включению в современные продовольственные производственно-сбытовые цепочки мелких фермеров: это обеспечит доходы сельским жителям и продовольственную безопасность как в сельских, так и в городских районах. Мелкие сельхозпроизводители сталкиваются со многими проблемами, которые могут мешать им выращивать и с выгодой продавать свою продукцию. Для повышения продуктивности и расширения участия в рыночных отношениях им абсолютно необходимы соответствующие механизмы и меры политики.

Улучшить функционирование рынков и расширить доступ фермеров к ним могут цифровые технологии. Такие новшества, как электронная торговля продуктами питания, могут принести пользу как фермерам, так и потребителям. Но для того, чтобы гарантировать получение дивидендов от развития цифровых инноваций в том числе и беднейшим слоям населения, мы должны сократить имеющийся сейчас цифровой разрыв. Все последствия, которые технологические инновации могут оказать на то, как мы выращиваем и перерабатываем продовольствие, как мы им торгуем и как потребляем, предвидеть трудно. Пока что мы знаем, что дальнейшее использование технологий может помочь нам добиться значительных успехов в этой области. Но стоит отметить, что некоторые риски, связанные с внедрением технологий, еще до конца не изучены. Мы должны активизировать свои усилия и, работая сообща, обеспечить, чтобы цифровая революция способствовала процессу развития.

В докладе СОКО 2020 со всей очевидностью показано, что мы должны сделать ставку на рынки как на неотъемлемую часть глобальной продовольственной системы. Это тем более важно перед лицом серьезных дестабилизирующих факторов, будь то пандемия COVID-19, нашествия саранчи или изменение климата.

Всем нам необходимо внести свой вклад в обеспечение устойчивого развития и ликвидацию голода. И ФАО существует для того, чтобы помочь своим членам и партнерам в решении этой амбициозной задачи.



Цюй Дуньюй
Генеральный директор ФАО

ОСНОВНЫЕ ТЕЗИСЫ И КЛЮЧЕВЫЕ МЕРЫ

→ С 1995 года объем международной торговли продовольствием и сельскохозяйственной продукцией вырос в реальном выражении более чем вдвое, однако после финансового кризиса 2008 года темпы ее роста замедлились. Развивающиеся страны и страны с формирующейся рыночной экономикой все активнее участвуют в глобальных рынках, и их экспорт составляет более трети объема мировой торговли агропродовольственными товарами.

→ Для решения проблем, связанных с процессом преобразований, финансовыми потрясениями, стихийными бедствиями и кризисами в области здравоохранения, такими как пандемия COVID-19, ключевое значение имеют повышение осведомленности о событиях на глобальных агропродовольственных рынках и систематический анализ мер торговой политики.

→ В сфере производства продовольствия и ведения сельского хозяйства глобальные производственно-сбытовые цепочки сформировались быстро и получили широкое распространение. В рамках глобальных производственно-сбытовых цепочек осуществляется порядка трети мирового экспорта продовольствия и сельскохозяйственной продукции.

→ Развитию глобальных производственно-сбытовых цепочек и росту в сельском хозяйстве и пищевой промышленности может способствовать снижение торговых барьеров. При каждом пересечении границы продукция подпадает под действие импортных тарифов, сумма которых по мере прохождения различных звеньев глобальных производственно-сбытовых цепочек увеличивается, что препятствует созданию добавленной стоимости.

→ Элементы торговой политики, способствующие развитию открытых рынков, должны сопровождаться мерами, повышающими возможности конкуренции в современных глобальных производственно-сбытовых цепочках. Это могут быть инвестиции в инфраструктуру, эффективное регулирование, но самыми главными здесь являются меры, направленные на повышение квалификации фермеров и рабочих.

→ Во многих развивающихся странах фермеры сталкиваются со значительными ограничениями доступа к рынкам. Для женщин эти ограничения еще выше. Жесткие требования, предъявляемые к современным продовольственным производственно-сбытовым цепочкам, могут стать дополнительным фактором, изолирующим фермеров от рыночного механизма.

→ Расширение участия фермеров в рыночных отношениях расширяет их возможности выбора. Рынки помогают фермерам определиться с тем, как и что им производить и как инвестировать средства в свои хозяйства, в свои семьи и в самих себя. Это может способствовать развитию источников средств к существованию в сельском хозяйстве и в других секторах экономики.

→ Для достижения результатов в области устойчивого развития могут быть использованы сельскохозяйственные и продовольственные рынки. Поощрение и широкое применение систем добровольной сертификации устойчивости может способствовать поиску компромисса между экономическими, экологическими и социальными задачами.

→ Цифровые технологии могут использоваться для устранения многочисленных проявлений неэффективности рыночного механизма и в качестве инструмента содействия интеграции мелких фермеров в рынки и производственно-сбытовые цепочки. Они могут также способствовать развитию международной торговли и действенному улучшению институциональных механизмов рыночной экономики в интересах достижения устойчивых результатов.

→ Для понимания проблем, возникающих в связи с применением цифровых технологий, и устранения связанных с этим рисков необходимо расширение сотрудничества и консенсус между всеми заинтересованными сторонами, включая правительства, частный сектор и самих фермеров, в целях совершенствования механизмов управления.

ТОРГОВЛЯ, РЫНКИ И УСТОЙЧИВОЕ РАЗВИТИЕ

Торговля и рынки лежат в основе процесса развития. В сфере продовольствия и сельского хозяйства рынки способствуют расширению потребительского выбора и созданию стимулов для фермеров, обеспечивая тем самым оптимальное распределение ресурсов и связи сельского хозяйства с другими секторами экономики. Поэтому для структурных преобразований экономики рынки чрезвычайно важны. Предметом доклада “Положение дел на рынках сельскохозяйственной продукции” (СОКО) за 2020 год является роль торговли и рынков в устойчивом развитии.

С точки зрения стимулирования экономического роста роль хорошо функционирующих рынков весьма велика, однако рыночный механизм не может гарантировать предоставления целого ряда социальных и экологических выгод, которые для устойчивого развития являются ключевыми. Бывают случаи, когда рынки не способны согласовать интересы отдельных лиц с интересами общества в целом, а также с потребностями будущих поколений, предусмотренными Повесткой дня в области устойчивого развития на период до 2030 года.

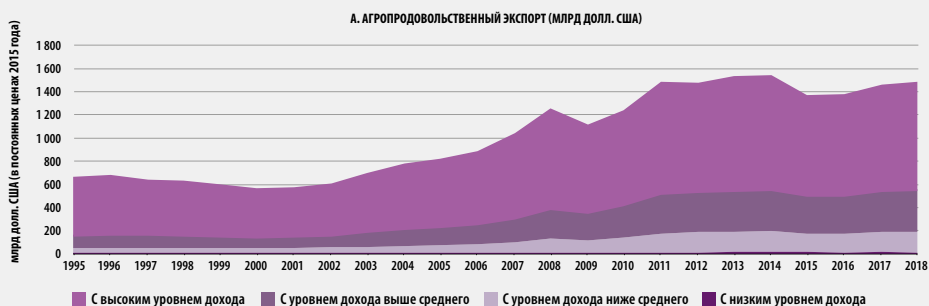
Повестка дня на период до 2030 года и ее 17 целей в области устойчивого развития (ЦУР) призваны обеспечить лучшее и более устойчивое будущее для всех жителей планеты. Эти цели направлены на решение тех глобальных задач,

которые стоят перед нами, включая ликвидацию голода и нищеты, а также восстановление и рачительное использование природных ресурсов. ЦУР объединяют все три компонента устойчивого развития – экономический, социальный и экологический – с тесно взаимосвязанными задачами.

Вопросы сельского хозяйства занимают центральное место в Повестке дня на период до 2030 года. Его связи с продовольственной безопасностью, экономическим ростом, занятостью и искоренением нищеты, охраной окружающей среды и рациональным использованием природных ресурсов, а также с питанием и здоровьем отражены в большинстве ЦУР. Характер этих связей определяют рынки. В настоящем докладе рассматриваются меры политики и институты, которые могут способствовать экономическому росту и использованию агропродовольственных рынков для достижения устойчивых результатов для экономики, общества и окружающей среды.

В СОКО 2020 описан процесс эволюции торговли и рынков и проанализирована их роль в обеспечении роста и устойчивого развития. В этом контексте рассмотрены, в частности, такие вопросы, как возникновение глобальных производственно-сбытовых цепочек в продовольствии и сельском хозяйстве, уровень участия мелких фермеров из развивающихся стран в производственно-сбытовых цепочках, а также преобразующее воздействие цифровых технологий на рынки.

РИСУНОК 1.1 ЭВОЛЮЦИЯ ТОРГОВЛИ АГРОПРОДОВОЛЬСТВЕННЫМИ ТОВАРАМИ, 1995–2018 ГОДЫ (СТРАНЫ РАСПРЕДЕЛЕНЫ ПО ГРУППАМ В ЗАВИСИМОСТИ ОТ УРОВНЯ ДОХОДОВ)



ПРИМЕЧАНИЕ. Все расчеты основаны на объемах торгового оборота в ценах 2015 года. Страны распределены по группам в зависимости от уровня дохода в соответствии с классификацией Всемирного банка. Расчеты для диаграммы В основаны на трехлетних средних значениях объема торгового оборота в ценах 2015 года.

Источник: расчеты ФАО с использованием базы данных “Комтрейд ООН” (по состоянию на май 2020 года).

Эволюция торговли и рынков

За период, прошедший с 1995 года, объем международной торговли продовольствием и сельскохозяйственной продукцией более чем удвоился в реальном выражении, достигнув в 2018 году 1,5 трлн долл. США. Участие стран

с формирующейся рыночной экономикой и развивающихся стран в глобальных агропродовольственных рынках становится все более активным: их экспорт уже превышает треть общемирового объема (рисунок 1.1).

Такой рост торговли обусловлен несколькими факторами. Сокращение транспортных расходов удешевило торговлю. Важнейшую роль в развитии торговли продовольствием и сельскохозяйственной продукцией играют также меры торговой политики и снижение импортных тарифов, являющиеся результатом вступления в силу в январе 1995 года Соглашения Всемирной торговой организации (ВТО) по сельскому хозяйству и многих двусторонних и региональных торговых соглашений.

Все это, наряду с увеличением доходов как в развитых, так и в развивающихся странах, способствовало расширению торговли продовольствием и сельскохозяйственной продукцией. Рост доходов коррелирует также с демографическими тенденциями, в частности с урбанизацией, которые формируют новый образ жизни и приводят к изменению рациона питания, что, в свою очередь, оказывает влияние на торговлю и рынки. По мере продвижения стран по пути развития люди начинают потреблять меньше основных продуктов питания и включают в свой рацион больше мяса, молочных продуктов, фруктов и овощей. Эти изменения в рационе отражаются на структуре международной торговли (рисунок 1.4).

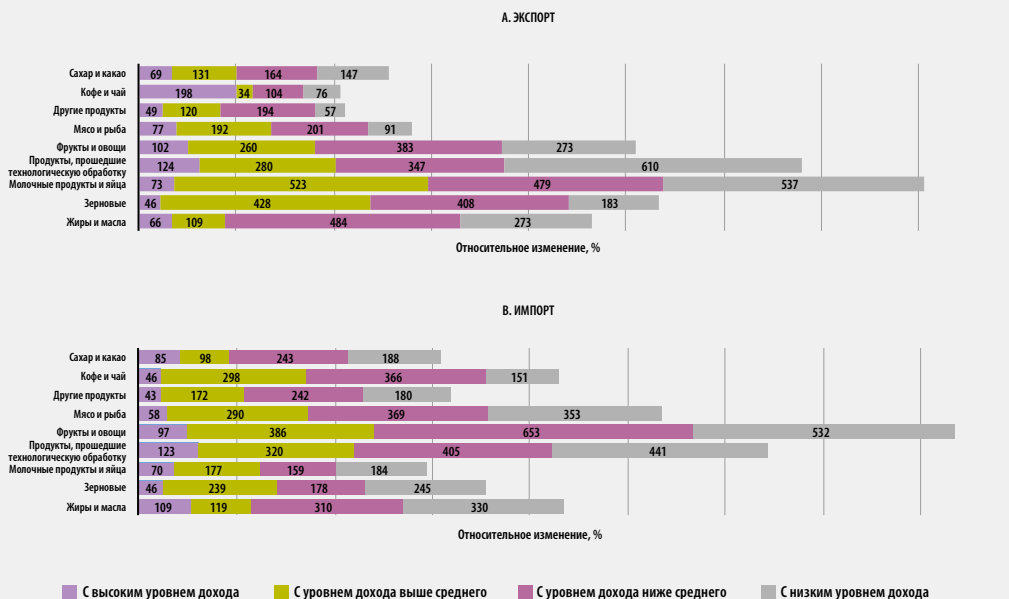
В развивающихся странах урбанизация идет быстрее, чем это было, например, в Европе, и оказывает влияние на внутренние продовольственные рынки. Потребительские предпочтения в плане удобства, качества и безопасности пищевых продуктов укрепляют вертикальную координацию продовольственных производственно-сбытовых цепочек. В странах Азии, Латинской Америки и Карибского бассейна за период с начала века по 2018 год объемы продаж ведущих сетей супермаркетов возросли до десяти раз. В странах Африки к югу от Сахары городские

потребители также стали отдавать предпочтение супермаркетам и тратить более значимую часть своих доходов на еду вне дома.

Наряду с этим достижения в области цифровых технологий позволяют улучшить коммуникации между людьми и оказывают глубокое воздействие на экономику и общество. Развитие коммуникаций способствует сближению культур, которое, в свою очередь, влияет на потребительские предпочтения в отношении продуктов питания. Кроме того, поскольку фермерам и фирмам стало легче общаться, у них появилась возможность лучше координировать свои трансграничные операции и стать участниками глобальных производственно-сбытовых цепочек. По оценкам этого доклада, более трети объема торговли продовольствием и сельскохозяйственной продукцией происходит в рамках глобальных производственно-сбытовых цепочек и сопряжено с пересечением границ как минимум дважды, поскольку первичное сырье сначала экспортируется для переработки в продукты питания, которые впоследствии реэкспортируются (рисунок 2.1).

Эта эволюция международной торговли и глобальных производственно-сбытовых цепочек в продовольствии и сельском хозяйстве была прервана финансовым кризисом 2008 года. С той поры свое влияние на торговлю и глобальные производственно-сбытовые цепочки стало оказывать замедление темпов роста мировой экономики, особенно в странах с формирующейся экономикой (см. рисунок 1.1). В первой половине 2020 года из-за вспышки коронавирусной инфекции COVID-19 и введенных в целях сдерживания ее распространения ограничений на передвижение людей и международные поездки как внутренние, так и глобальные рынки снова столкнулись со значительными проблемами. Ожидается, что эта пандемия и ее

РИСУНОК 1.4 ДИНАМИКА ЭКСПОРТА И ИМПОРТА В РАЗВИКЕ ПО ГРУППАМ ПРОДОВОЛЬСТВЕННЫХ ТОВАРОВ, 1995–2018 ГОДЫ (СТРАНЫ РАСПРЕДЕЛЕНЫ ПО ГРУППАМ В ЗАВИСИМОСТИ ОТ УРОВНЯ ДОХОДОВ)



ПРИМЕЧАНИЕ. Расчеты основаны на трехлетних средних значениях объема торгового оборота в ценах 2015 года. Для наглядности относительное изменение в процентах за период с 1995 по 2018 год по группам стран показано в одном плоском столбце диаграммы для каждой группы продовольственных товаров. В рамках группы продовольственных товаров эти относительные изменения не суммируются.

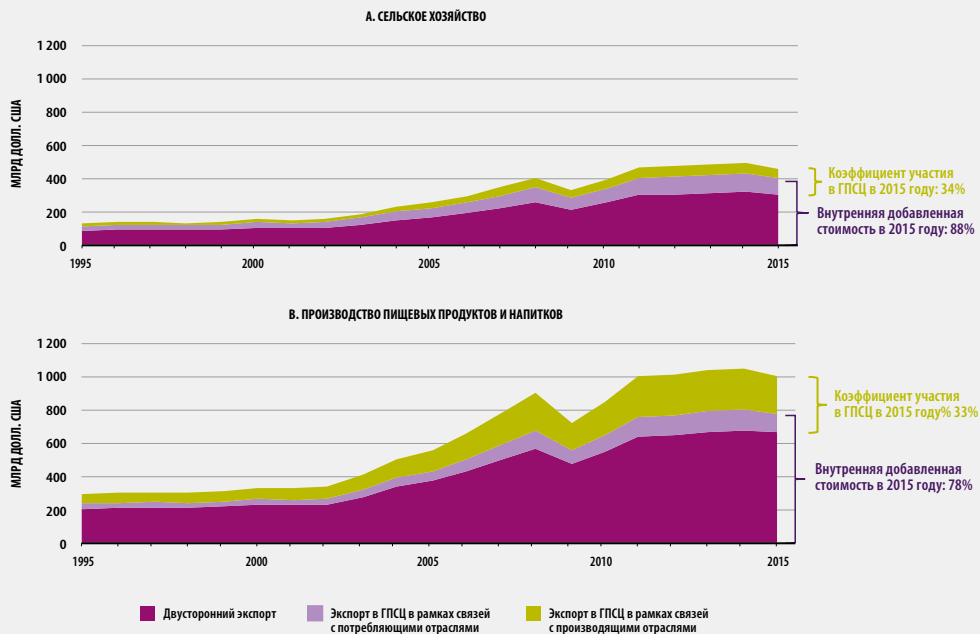
ИСТОЧНИК: Расчеты ФАО с использованием базы данных “Комтрейд ООН” (по состоянию на май 2020 года).

воздействие на мировую экономику окажут серьезное влияние на торговлю. По оценкам ВТО, из-за пандемии COVID-19, подрывающей экономическую деятельность, объем мировой торговли товарами упадет на 13–32%.

В условиях ограничений на передвижение правительства и частный сектор уделяют

вопросу поддержания жизнеспособности и функционирования продовольственных производственно-сбытовых цепочек первоочередное внимание. Для ускорения доставки скоропортящихся питательных пищевых продуктов населению, пострадавшему от пандемии, предпринимаются усилия по организации специальных каналов связи

РИСУНОК 2.1 ОБЪЕМЫ ВАЛОВОГО ЭКСПОРТА В МИРЕ И УЧАСТИЕ В ГПЦ, 1995–2015 ГОДЫ



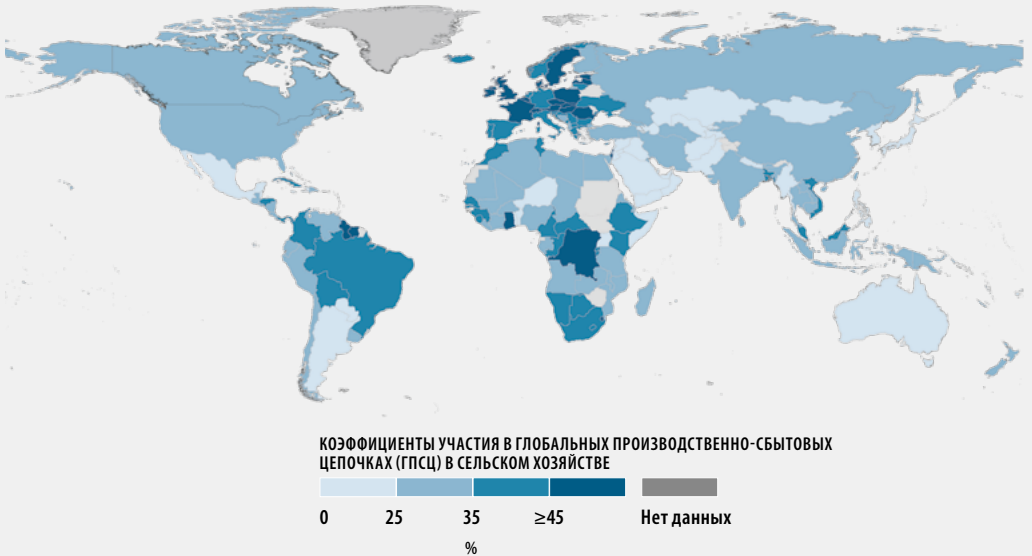
ПРИМЕЧАНИЕ. Экспорт в глобальной производственно-сбытовой цепочке (ГПЦ) в рамках связей с производящими отраслями – это сумма иностранной добавленной стоимости (ИДС), создаваемой в разных странах, то есть вся добавленная стоимость, которая в этой цепочке уже была частью экспорта ранее; на глобальном уровне это означает, что добавленная стоимость учитывается дважды. Экспорт в ГПЦ в рамках связей с потребляющими отраслями – это экспорт, который впоследствии реэкспортируется. Он также агрегирован по странам. Двусторонний экспорт, не связанный с ГПЦ, – это экспорт, который не проходит через ГПЦ. Экспорт, осуществляемый в рамках связей с производящими и потребляющими отраслями, в сумме дает участие в ГПЦ; экспорт, осуществляемый в рамках связей с потребляющими отраслями, и экспорт, не связанный с ГПЦ, в сумме дают внутреннюю добавленную стоимость (ВДС), агрегированную по странам. В сумме эти три элемента дают валовой экспорт. Определения см. во врезке 2.1.

ИСТОЧНИК: анализ ФАО, выполнено Dellink *et al.*, 2020.

районов производства продовольствия с городскими центрами (с соблюдением необходимых мер безопасности, включая тестирование, физическое дистанцирование и другие санитарно-гигиенические меры). На глобальном уровне директивные органы многих крупных стран-экспортеров продовольствия взяли на себя обязательство не вводить

ограничительные внешнеторговые меры, такие как запреты на экспорт, с тем чтобы торговля не прекращалась, а продовольствие и сельскохозяйственная продукция продолжали перемещаться из регионов с их избытком туда, где наблюдается их дефицит, способствуя тем самым укреплению продовольственной безопасности во всем мире. ■

РИСУНОК 2.2 КОЭФФИЦИЕНТЫ УЧАСТИЯ В ГПСЦ В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ, 2015 ГОД



ПРИМЕЧАНИЕ. Коэффициенты участия в ГПСЦ представляют собой сумму связей с производящими и потребляющими отраслями в ГПСЦ в соотношении к валовому экспорту. Определения см. во врезке 2.1.
ИСТОЧНИК: анализ ФАО по материалам Dellink *et al.*, 2020.

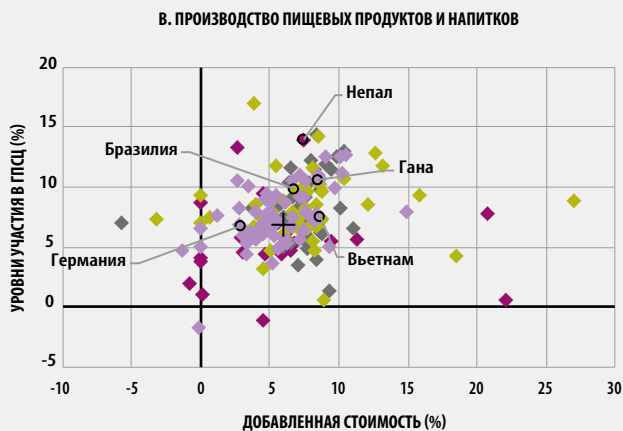
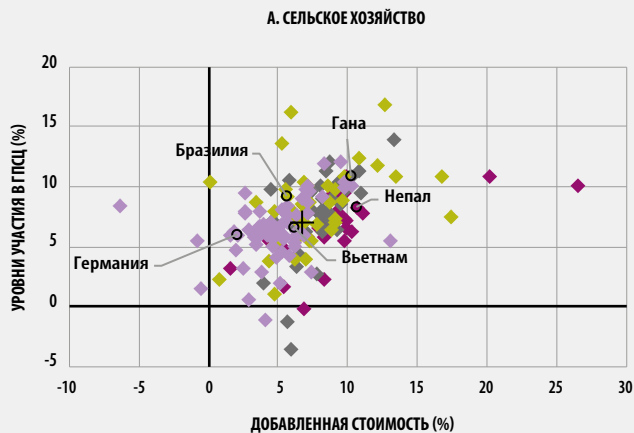
ВКЛАД ГЛОБАЛЬНЫХ ПРОИЗВОДСТВЕННО-СБЫТОВЫХ ЦЕПОЧЕК В ПРОДОВОЛЬСТВИИ И СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ В ЭКОНОМИЧЕСКИЙ РОСТ

Глобальные производственно-сбытовые цепочки (ГПСЦ) стали важным элементом торговли продовольствием и сельскохозяйственной продукцией (рисунок 2.2). В целях повышения эффективности производственный процесс в ГПСЦ разделен на этапы, которые осуществляются в разных странах. Это позволяет фермерам и фирмам из развивающихся стран преодолевать ограничения, связанные с отсутствием в этих

странах развитых и ориентированных на экспорт продовольственных секторов. У них появляется больше возможностей для выхода на глобальные рынки и более эффективного использования своих сравнительных преимуществ на любом выбранном ими этапе производственно-сбытовой цепочки.

Новые данные свидетельствуют о том, что участие в производственно-сбытовых цепочках может способствовать росту и повышению производительности труда даже больше, чем двусторонняя торговля вне ГПСЦ⁷. Положительная связь между ростом добавленной стоимости агропродовольственных товаров и ростом участия в ГПСЦ действительно есть, хотя и не носит

РИСУНОК 2.6 ВЗАИМОСВЯЗЬ РОСТА ДОБАВЛЕННОЙ СТОИМОСТИ С РОСТОМ УЧАСТИЯ В ГПСЦ В ПЕРИОД С 1995 ПО 2015 ГОД (СТРАНЫ РАСПРЕДЕЛЕНЫ ПО ГРУППАМ В ЗАВИСИМОСТИ ОТ УРОВНЯ ДОХОДОВ)



◆ С низким уровнем дохода ◆ С уровнем дохода ниже среднего ◆ С уровнем дохода выше среднего ◆ С высоким уровнем дохода

ПРИМЕЧАНИЕ. Участие в глобальной производственно-сбытовой цепочке (ГПСЦ) отражает рост уровней, а не коэффициентов участия. Добавленная стоимость отражает общую добавленную стоимость сектора в производстве. Темпы роста отражают среднегодовые темпы роста за период с 1995 по 2015 год.
ИСТОЧНИК: анализ ФАО, выполнено Dellink *et al.*, 2020.

» причинно-следственного характера (рисунки 2.6). В обоих секторах – и в сельском хозяйстве, и в производстве пищевых продуктов и напитков – страны, демонстрирующие более высокие средние темпы роста добавленной стоимости, обычно имеют и более высокие темпы роста уровней участия в ГПСЦ.

Для развивающихся стран ГПСЦ могут стать важным инструментом обеспечения роста. Будучи тщательно скоординированными, ГПСЦ способны усилить воздействие международной торговли на рост: передача знаний и технологий может способствовать повышению производительности, расширению возможностей в области занятости и увеличению доходов. Исследования, проведенные для СОКО 2020, позволяют предположить, что в среднем и в краткосрочной перспективе десятипроцентное увеличение участия в ГПСЦ сельского хозяйства может привести к увеличению производительности труда примерно на 1,2%. Это непосредственное воздействие приводит также к устойчивому долгосрочному положительному влиянию на производительность, что может принести большую пользу развивающимся странам.

С точки зрения охраны окружающей среды расширение участия в ГПСЦ может иметь как положительные, так и отрицательные последствия. С одной стороны, ГПСЦ способствуют росту, с другой – они не обязательно приводят к более рациональному использованию природных ресурсов. Так, например, существуют опасения, что увеличение производства растениеводческой продукции с целью экспорта, которое является результатом открытости торговли, усугубляет ситуацию с обезлесением. Однако ГПСЦ, функционирующие в соответствии с целями в области устойчивого развития, например те, участники которых придерживаются установленных норм и стандартов, могут

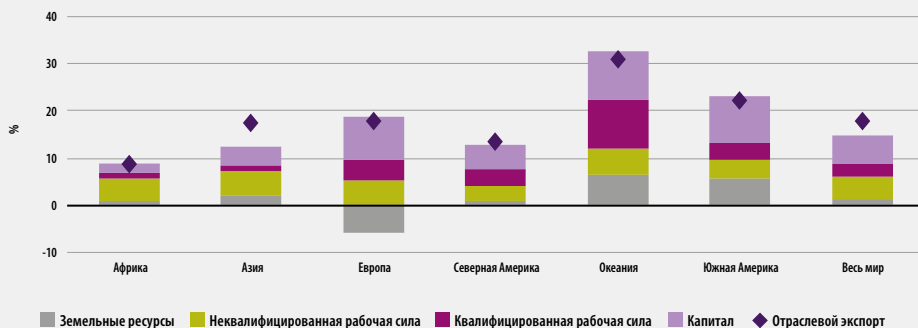
способствовать распространению экологически устойчивых технологий и методов работы. При этом они могут содействовать росту производительности труда и доходов в разных странах. Необходимо предпринять активные усилия для повышения устойчивости торговли.

Решающее значение здесь имеет торговая политика. Так как ГПСЦ действуют в разных странах, то продукция пересекает границы многократно, и на каждой из них действуют свои тарифы. Развитию ГПСЦ может способствовать уменьшение количества и снижение торговых барьеров. Для развивающихся стран это очень важно. Снижение импортных тарифов во всех звеньях ГПСЦ может содействовать увеличению импорта вводимых ресурсов и промежуточных продуктов. Это, в свою очередь, может стимулировать производство и экспорт, что приведет к значительному росту производительности труда, занятости и доходов.

Открытие глобальных рынков и содействие развитию ГПСЦ могут создавать важные сопутствующие эффекты за счет передачи технологий и ноу-хау. Но для того, чтобы это принесло пользу в долгосрочной перспективе, необходимы дополнительные меры политики, направленные на поддержание конкурентоспособности, например меры по улучшению качества управления и инфраструктуры, повышению квалификации работников и устранению жестких ограничений на рынках труда. При этом существуют и опасения, связанные с краткосрочными последствиями открытой торговли; особенно это касается распределения доходов и ситуации с неравенством.

В целом участие в торговле и в ГПСЦ может оказывать положительное влияние на сельскохозяйственный доход как с точки зрения внутренней добавленной стоимости, так и в плане доли, причитающейся рабочей силе³⁸. Расширение участия в ГПСЦ может быть источником создания большего количества рабочих мест для

РИСУНОК 2.9 ОЖИДАЕМОЕ ВЛИЯНИЕ ОТКРЫТИЯ ТОРГОВЛИ НА ЭКСПОРТИРУЕМУЮ ДОБАВЛЕННУЮ СТОИМОСТЬ АГРОПРОДОВОЛЬСТВЕННЫХ ТОВАРОВ В РАЗБИВКЕ ПО ФАКТОРАМ ПРОИЗВОДСТВА, ОТНОСИТЕЛЬНЫЕ ИЗМЕНЕНИЯ (%)



ПРИМЕЧАНИЕ. Модель предполагает отмену всех (агропродовольственных и других) тарифов, субсидий и налогов на продукцию агропродовольственных секторов и земельные ресурсы. Отраслевой экспорт отражает как внутреннюю, так и иностранную добавленную стоимость, экспортируемую агропродовольственными секторами.

ИСТОЧНИК: по материалам анализа, представленного в работе Salvatici, 2020.

неквалифицированных рабочих, особенно в развивающихся странах. Ожидается, что расширение участия в ГПСЦ за счет устранения торговых барьеров и деформирующих мер политики действительно приведет к относительно значимому увеличению спроса на неквалифицированную рабочую силу в регионах, где средний доход на душу населения сравнительно низок (см. рисунок 2.9).

Важную роль в развитии ГПСЦ в торговле могут также сыграть региональные торговые соглашения. Договоренности сторон этих соглашений о снижении торговых тарифов могут способствовать вертикальной координации и развитию производственно-сбытовых цепочек. Охват такими соглашениями многих секторов экономики может усилить их влияние на ГПСЦ в продовольствии и сельском хозяйстве, поскольку значительная доля стоимости

агропродовольственного экспорта приходится не на агропродовольственный, а на другие секторы. Например, во всем мире порядка 38% добавленной стоимости в экспорте продовольствия приходится на импортируемые услуги.

Региональные торговые соглашения могут также содержать положения о политике в области конкуренции или о гармонизации стандартов; их результатами могут стать экономические реформы и высокий уровень интеграции между подписавшими сторонами. Многие считают эти соглашения составными элементами глобальной системы торговли, но помимо региональной торговли необходимо также уделять внимание развитию многосторонней торговли: это будет способствовать экономическому росту в таких странах, как, например, страны Африки к югу от Сахары, которые преимущественно торгуют не с региональными, а с глобальными партнерами. »

ВРЕЗКА 2.7 МЕРЫ ТОРГОВОЙ ПОЛИТИКИ, ПРИНЯТЫЕ В СВЯЗИ С ПАНДЕМИЕЙ COVID-19

Весной 2020 года пандемия COVID-19 и ограничения на передвижение людей, введенные в целях ее сдерживания, оказали серьезное влияние на товары и услуги, зависящие от транспорта, особенно наземного и воздушного, а также на доступность сельскохозяйственной рабочей силы внутри стран и в международном масштабе. Все это вызвало сбои в логистике продовольственных производственно-сбытовых цепочек как на глобальном уровне, так и внутри стран, что затруднило транспортировку продовольствия и сельскохозяйственных ресурсов (см. также врезку 1.2 в первой части доклада). Морские перевозки на момент подготовки настоящего доклада существенно не пострадали, поскольку органы власти государств порта координировали свои действия по поддержанию функционирования портов и морских перевозок. Однако срывы авиаперевозок (в период с января по апрель 2020 года количество рейсов в мире сократилось на 70%) привели к серьезным проблемам, особенно в торговле скоропортящимися продуктами, такими как фрукты.

Эта пандемия стала очередным поводом для дискуссии о проблемах глобализации, но в целях обеспечения доступности продовольствия, особенно для наиболее уязвимых слоев населения, ограничения на поездки и передвижение действительно могут потребовать некоторого кратковременного изменения баланса между глобальными и внутренними производственно-сбытовыми цепочками. В долгосрочной перспективе экономические последствия пандемии могут привести к корректировкам структуры торговли, которые, как и экономический спад после финансового кризиса 2008 года, могут повлиять на глобальные производственно-сбытовые цепочки. ГПСЦ способствуют развитию каналов распространения технологий и знаний. По этим же

каналам передаются и экономические потрясения и их последствия. Разрыв этих каналов с целью поиска компромисса между эффективностью и устойчивостью к потрясениям не должен стать долгосрочной стратегией. Отказ от международной торговли и ГПСЦ может подорвать процессы повышения эффективности, достигаемого за счет сравнительных преимуществ, и привести к росту внутренних цен на продовольствие, а в периоды снижения доходов это нежелательно. Пандемия COVID-19 требует международного сотрудничества и координации, а не стремления к самообеспеченности продовольствием. Поскольку в разных регионах мира последствия пандемии проявляются не одновременно, международная торговля может содействовать снижению рисков и повышению устойчивости к потрясениям.

Однако самая главная угроза продовольственной безопасности исходит от запретов на экспорт. Совместно с другими международными организациями, такими как Международный фонд сельскохозяйственного развития (МФСР), Всемирная продовольственная программа (ВПП), ВОЗ, ВТО и Всемирный банк, ФАО отметила необходимость поддержания функционирования производственно-сбытовых цепочек в сфере продовольствия и сельского хозяйства и то пагубное воздействие на мировой рынок, которое могут иметь экспортные ограничения. Во время кризиса продовольственных цен 2007–2008 годов запреты на экспорт, обусловленные паникой на рынке, и быстрое наращивание закупок продовольственных товаров за счет импорта только усугубили волатильность цен. Для стран с низким уровнем дохода, зависящих от импорта продовольствия, а также для усилий гуманитарных организаций, стремящихся обеспечить поставки, результаты этих мер оказались просто пагубными.

ВРЕЗКА 2.7 (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

Глобальные лидеры отреагировали на ситуацию с пандемией. В ходе встречи министров сельского хозяйства стран "Группы двадцати" 21 апреля 2020 года министры взяли обязательство "предотвращать любые неоправданные ограничительные меры, которые могут привести к чрезмерной волатильности цен на продовольствие на международных рынках и угрожать продовольственной безопасности и питанию значительной части населения мира, особенно его наиболее уязвимых групп, живущих в условиях низкого уровня продовольственной безопасности".

Они также договорились, что осуществляемые ими меры будут носить прозрачный и временный характер и не приведут к сбоям в глобальных продовольственных производственно-сбытовых цепочках, в соответствии с правилами ВТО.

Кроме того, Европейский союз и остальные члены ВТО (их 21) обязались обеспечить эффективное функционирование глобальных продовольственных производственно-сбытовых цепочек и открытую и предсказуемую торговлю сельскохозяйственными и продовольственными товарами во время пандемии.

ИСТОЧНИКИ: FAO, WHO & WTO, 2020; FAO, IFAD, World Bank & WFP, 2020; G20 Extraordinary Agriculture Ministers' Statement, April 2020; WTO, 2020.

» Последствия пандемии COVID-19 для торговли продовольствием и сельскохозяйственной продукцией и глобальных производственно-сбытовых цепочек

Финансовый кризис 2008 года и последовавший за ним экономический спад затормозили развитие ГПСЦ в продовольствии и сельском хозяйстве, и ожидается, что пандемия COVID-19 ослабит их потенциал в плане содействия международной торговле и экономическому росту еще больше. ГПСЦ способствуют развитию торговых связей, которые выступают в качестве каналов распространения технологий и знаний в периоды экономического роста; таким же образом они могут транслировать и экономические потрясения и их последствия. Решая проблему компромисса между эффективностью и устойчивостью к экономическому спаду, фирмы могут пойти по пути локализации производства тех продуктов питания, которые позволяют это сделать, возвратив их производство из-за рубежа (врезка 2.7).

Такие стратегии могут очень негативно сказаться на процессах повышения эффективности, достигаемой за счет сравнительных преимуществ, и привести к росту внутренних цен на продовольствие, а в периоды снижения доходов это нежелательно. Опора на продовольствие и сельское хозяйство из внутренних и многочисленных зарубежных источников является одной из форм создания устойчивости к угрозе отсутствия продовольственной безопасности и к экономическим спадам. Глобальные потрясения, такие как финансовый кризис 2008 года и пандемия COVID-19, требуют международного сотрудничества и координации, а не мер, способствующих самообеспеченности продовольствием, особенно в тех случаях, когда последствия подобных потрясений наблюдаются не во всех странах одновременно. В этом смысле торговля является эффективным инструментом управления рисками, возникающими в результате потрясений, и помогает повысить устойчивость к

внешним факторам. В условиях пандемии COVID-19 усилия, направленные на сведение к минимуму нарушений функционирования ГПСЦ и на содействие торговле продовольствием и сельскохозяйственной продукцией, могут принести выгоды как в краткосрочной, так и в долгосрочной перспективе. ■

ИНТЕГРАЦИЯ МЕЛКИХ ФЕРМЕРОВ В ПРОИЗВОДСТВЕННО-СБЫТОВЫЕ ЦЕПОЧКИ В ИНТЕРЕСАХ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ

Взаимосвязь между торговлей и ростом носит сложный характер, и вопрос о влиянии глобализации на распределение доходов между странами и внутри стран обсуждается уже давно. От расширения масштабов торговли выигрывают все страны, и во многих из них рост идет быстрыми темпами. Но при этом разрыв между развивающимися странами с низким уровнем доходов и развитыми и формирующимися рыночными экономиками может увеличиваться. По мнению ряда аналитиков, силы глобализации не приносят пользы тем, кто не в состоянии конкурировать на глобальном уровне.

Например, в сельском хозяйстве одним из главных является вопрос об интеграции мелких фермеров в рынки, как глобальные, так и внутренние, и о включении их в процесс развития.

В развивающихся странах практически все фермеры продают и покупают продукцию на рынках. Но рынки функционируют плохо, а соответствующие операционные затраты высоки. Уровень коммерциализации деятельности многих мелких фермеров низок (см. рисунки 3.4 и 3.5). Для многих из них рынки, например рынки страхования и кредитования, не функционируют и полностью отсутствуют. Это оказывает серьезное влияние

на продовольственную безопасность, средства к существованию и развитие.

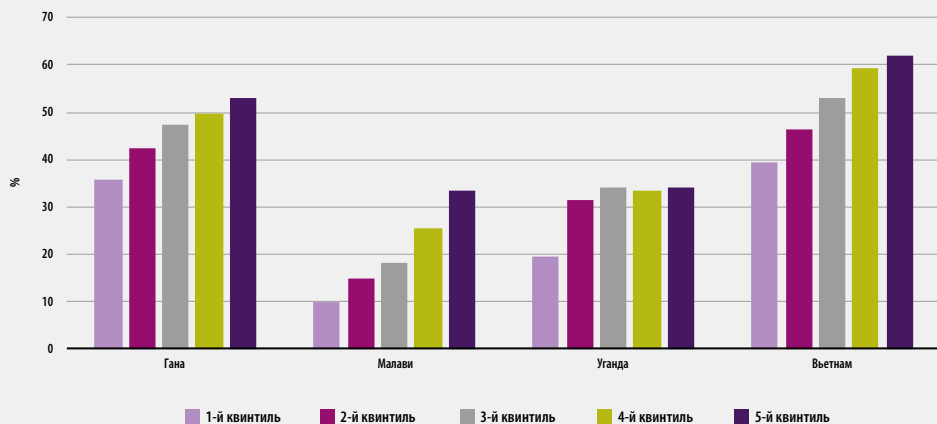
Появление ГПСЦ с их жесткими требованиями к качеству и безопасности пищевых продуктов могло усугубить положение мелких фермеров.

Для создания условий, способствующих процветанию рынков, необходимы масштабные меры политики: например, совершенствование сельской инфраструктуры и услуг, развитие образования и производственных технологий. Помимо этих мер помочь фермерам интегрироваться в современные и более сложные производственно-сбытовые цепочки могут инклюзивные бизнес-модели, например ведение сельского хозяйства на контрактной основе, которое организует частный сектор при поддержке правительств и гражданского общества.

К числу инновационных решений этой проблемы относятся также многопрофильные программы, призванные устранить сразу несколько ограничений в области маркетинга, технологий и финансов, с которыми сталкиваются фермеры. Например, схемы ведения сельского хозяйства на контрактной основе могут устранить сбои рыночных механизмов, связанные с ценовым риском, доступом к производственным ресурсам и кредитам, а также к технологиям и знаниям. Они могут повысить производительность труда и уровень коммерциализации, увеличить доходы и сократить масштабы нищеты. Ведение сельского хозяйства на контрактной основе может улучшить доступ к производственно-сбытовым цепочкам и принести выгоды многим мелким фермерам, однако последствия здесь могут быть весьма разнообразными.

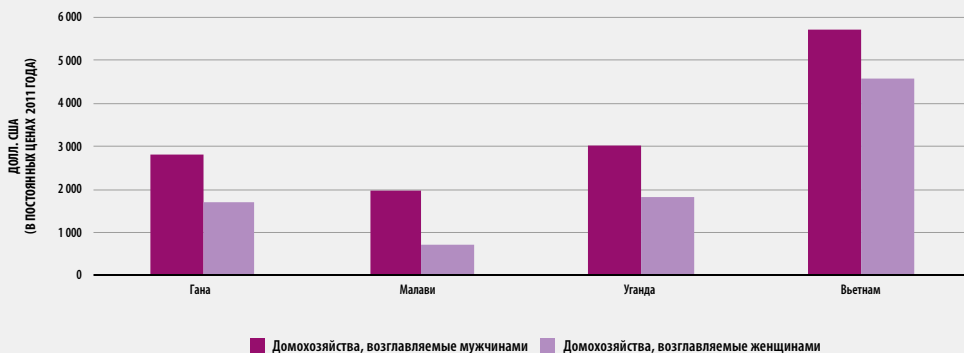
Иногда к контрактным схемам не допускаются фермеры с очень мелкими земельными наделами, а это не позволяет в полной мере решить проблему неравенства. Кроме того, фермеры могут выходить из »

РИСУНОК 3.4 ДОЛЯ ПРОДУКЦИИ ДОМОХОЗЯЙСТВ, ПРОДАВАЕМАЯ НА РЫНКАХ, В РАЗБИВКЕ ПО РАЗМЕРАМ ФЕРМЕРСКИХ ХОЗЯЙСТВ: ВЬЕТНАМ, ГАНА, МАЛАВИ И УГАНДА, КВИНТИЛИ



ИСТОЧНИК: Smallholder DataPortrait, FAO (доступно по адресу: <http://www.fao.org/family-farming/data-sources/dataportrait/farm-size/en/>). Данные были собраны на основе исследований измерения уровня жизни (Гана – за 2013 год, Малави – за 2011 год, Уганда – за 2012 год, Вьетнам – за 2008 год).

РИСУНОК 3.5 СРЕДНИЙ ОБЩИЙ ДОХОД ДОМОХОЗЯЙСТВ В РАЗБИВКЕ ПО ПОЛУ ГЛАВЫ ДОМОХОЗЯЙСТВА (В ДОЛЛ. США, В ПОСТОЯННЫХ ЦЕНАХ 2011 ГОДА)



ИСТОЧНИК: Smallholder DataPortrait, FAO (доступно по адресу: <http://www.fao.org/family-farming/data-sources/dataportrait/farm-size/en/>). Данные были собраны на основе исследований измерения уровня жизни (Гана – за 2013 год, Малави – за 2011 год, Уганда – за 2012 год, Вьетнам – за 2008 год).

» этих схем, и они зачастую рушатся. Показатель выхода из таких схем высок: фермеры заключают контракты, а впоследствии расторгают их. Это может быть связано с трудностями соблюдения требований к качеству продукции, а также с тем, что по сравнению с другими видами деятельности участие в таких схемах оказывается менее выгодным. Для того чтобы рынки и производственно-сбытовые цепочки вносили свой вклад в развитие, участие должно быть стабильным. Положительный эффект ведения сельского хозяйства на контрактной основе будет более значимым для фермеров, если их участие в таких схемах будет постоянным: для того чтобы инвестиции в производственные активы, технологии и знания принесли отдачу, требуется время.

Повышение уровня коммерциализации и развитие торговли способно улучшить ситуацию с доходами и средствами к существованию, но при этом может привести и к нежелательным последствиям для окружающей среды. Стимулируемая открытостью торговли и глобализацией, интенсификация сельскохозяйственного производства для целей экспорта может повлечь загрязнение водных ресурсов, увеличение выбросов парниковых газов и утрату биоразнообразия. Это, в свою очередь, повлечет за собой издержки для общества в целом, которые могут выражаться, например, в снижении качества воды, глобальном потеплении и ухудшении опыления сельскохозяйственных культур.

Для решения таких проблем правительства располагают целым спектром политических инструментов. Например, соответствующая налоговая политика может заставить рынки учитывать различные экологические издержки для общества. Помимо мер государственной политики существуют и другие механизмы, с помощью

которых рынки можно использовать для увязки частных интересов с общественными; тем самым эти механизмы могут способствовать устойчивому развитию, особенно в контексте глобальных производственно-сбытовых цепочек. В сочетании с системами сертификации устойчивости производственно-сбытовые цепочки могут способствовать развитию рынков в интересах устойчивого производства продовольствия.

В Никарагуа кофейные фермы, соблюдающие ряд стандартов устойчивости (включая Coffee and Farmer Equity [C.A.F.E.] Practices, Fairtrade, Organic, Rainforest Alliance и UTZ), продемонстрировали улучшение экологических показателей. Эти показатели включали увеличение накопления углерода в деревьях, используемых для притенения кофейных плантаций, более передовые методы сохранения почв и переработки плодовой мякоти кофе, а также применение органических удобрений.

Стандарты устойчивости приобретают все большее значение на глобальных рынках, особенно в отношении дорогостоящей продукции, прочно связанной с глобальными производственно-сбытовыми цепочками. Рост потребительского спроса на продукты с экологическим сертификатом привел к увеличению доли сельскохозяйственных земель, имеющих сертификат устойчивости. Около четверти мировых площадей, используемых для выращивания кофе и какао, сертифицированы в соответствии со стандартами устойчивости, разработанными неправительственными организациями и частным сектором. Рынок предоставляет соответствующую информацию с помощью цен. Использование рыночного механизма для предоставления информации в том числе о том, как производится продовольствие и какую пользу это приносит окружающей среде и обществу, может решить проблему баланса экономических, социальных и экологических интересов. ■

ПРЕОБРАЗУЮЩЕЕ ВОЗДЕЙСТВИЕ ЦИФРОВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ НА РЫНКИ

Под воздействием цифровых технологий происходят быстрые перемены во всех звеньях производственно-сбытовой цепочки, от фермы до стола. Внедрение этих технологий позволяет повышать эффективность, создавать новые рабочие места, формировать новые источники дохода и экономить ресурсы. Вместе с тем прорывной характер цифровых технологий может стать причиной изменения определенных видов деятельности и продуктов или их вытеснения из производственно-сбытовой цепочки.

На уровне фермерских хозяйств применение цифровых технологий помогает решить проблему неэффективности рыночных механизмов и облегчить процесс интеграции фермеров в производственно-сбытовые цепочки за счет снижения информационных и транзакционных издержек. Развитию глобальных производственно-сбытовых цепочек способствовало также совершенствование информационно-коммуникационных технологий, обеспечивающих эффективную связь фермеров с продавцами и потребителями из разных стран и регионов. В 2020 году в условиях пандемии COVID-19 цифровые технологии показали свой потенциал в плане улучшения функционирования продовольственных рынков. По оценкам экспертов, в Китайской Народной Республике в феврале 2020 года доля онлайн-рынка увеличилась с 11 до 38% общего объема розничных покупок продуктов питания.

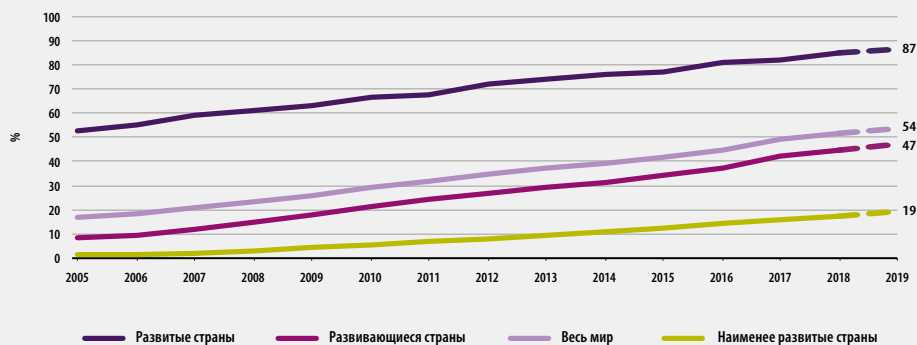
Несмотря на быстрое распространение цифровых технологий в последние три

десятилетия, между странами, городскими и сельскими районами, а также между мужчинами и женщинами существует цифровой разрыв (см. рисунок 4.3). В сельских районах Африки, например, доступ к интернету имеют в среднем лишь 10% домохозяйств. Для того чтобы включить в цифровую экономику всех, необходимы эффективные государственно-частные партнерства, грамотное регулирование, способствующее активному участию частного сектора, и согласованность политики; все это будет содействовать улучшению цифровой инфраструктуры и совершенствованию навыков жителей сельских районов в развивающихся странах.

Гендерный дисбаланс распространяется и на цифровую сферу: уровень доступа к интернету самый низкий у сельских женщин. Во всем мире доступ к интернету имеют 48% женщин и 58% мужчин.

В развитых странах показатели подключения к интернету сельских районов выше. Самый высокий показатель подключения к интернету в Дании: там интернетом пользуются 97% сельских мужчин и женщин, и разрыва с городскими районами практически нет. В развивающихся странах разрыв между городскими и сельскими районами очень значимый. По последним данным, в Многонациональном государстве Боливия интернетом пользуются 15% сельских женщин и почти 53% городских. В Нигере интернетом пользуются лишь 0,6% сельских женщин (рисунок 4.4).

Цифровые приложения – от системы коротких текстовых сообщений по мобильному телефону (смс) до электронных торговых площадок и

РИСУНОК 4.3 ПОЛЬЗОВАТЕЛИ ИНТЕРНЕТА КАК ДОЛЯ НАСЕЛЕНИЯ СТРАНЫ, %

ПРИМЕЧАНИЕ. Данные за 2019 год соответствуют оценке МСЭ на 2019 год по состоянию на 28 октября 2019 года.

ИСТОЧНИК: ИТУ, 2020. ITU Statistics: ICT Key Indicators. Доступно по адресу: <https://www.itu.int/en/ITU-D/Statistics/Pages/stat/default.aspx>.

По состоянию на май 2020 года.

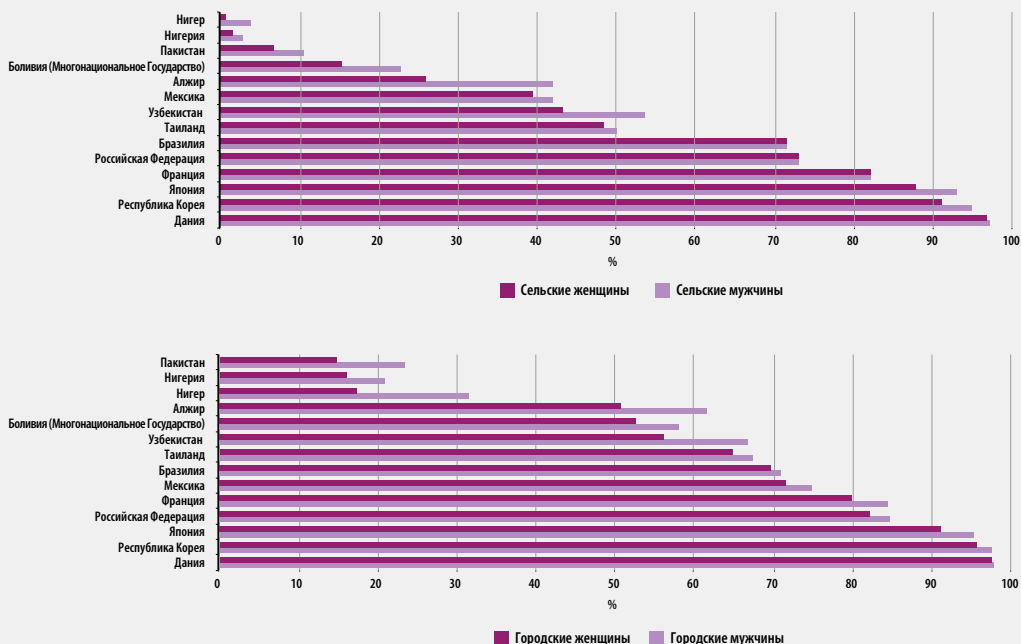
технологий распределенного реестра – снижают транзакционные издержки, улучшают обмен информацией и содействуют эффективному взаимодействию между фермерами, продавцами и потребителями, помогая им подобрать контрагента. Это расширяет доступ к рынкам и способствует повышению благосостояния и доходов. Рассмотренные в настоящем докладе инициативы в области создания цифровых платформ, таких как e-Choupal в Индии, Esoko в Африке и “деревни Таобао” в Китайской Народной Республике, демонстрируют, каким образом цифровые технологии могут улучшать функционирование рынков (см. [врезку 4.2](#)).

Революционные изменения происходят также в сфере доступа к кредитам и страхованию. Цифровые инновации в области наблюдения за

Землей, прогнозы осадков по спутниковым снимкам и дистанционное зондирование в сочетании с данными in situ и технологией блокчейна могут стать подспорьем для реализации программ страхования на основе погодных индексов при более низких затратах. Это поможет охватить страховыми услугами миллионы мелких фермеров, многие из которых ранее считались не подлежащими страхованию.

Преобразующее воздействие цифровых инноваций может способствовать достижению целого ряда рыночных результатов. Применение цифровых технологий на агропродовольственных рынках может принести существенные экономические, социальные и экологические выгоды и ускорить прогресс в достижении ЦУР. Например,

РИСУНОК 4.4 ПОЛЬЗОВАТЕЛИ ИНТЕРНЕТА В ОТДЕЛЬНЫХ СТРАНАХ В РАЗБИВКЕ ПО ПОЛУ И МЕСТУ ЖИТЕЛЬСТВА, 2018 ГОД, %



ПРИМЕЧАНИЕ. На этом рисунке показаны пользователи интернета из любой географической точки.

Данные за 2018 год или последние имеющиеся данные.

ИСТОЧНИК: ITU, 2019. *Yearbook of Statistics: Telecommunication/ICT Indicators 2009–2018*. Statistical Reports. Geneva.

цифровые технологии способствуют расширению доступа к финансовым услугам, поскольку позволяют финансовым учреждениям выходить на сельские рынки без организации дорогостоящего физического присутствия. Электронные торговые площадки создают для образованной молодежи и женщин стимулы оставаться на селе или вернуться туда.

Благодаря этому сельские районы могут стать более привлекательным местом для жизни и работы. Технология блокчейна способствует укреплению доверия и прозрачности и, тем самым, улучшает отслеживаемость пищевых продуктов во всех звеньях производственно-сбытовой цепочки. Это может способствовать внедрению стандартов устойчивости и правил

ВРЕЗКА 4.2 ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ЦИФРОВЫХ ИННОВАЦИЙ ДЛЯ ПОЛУЧЕНИЯ КОМПЛЕКСНОГО ЭФФЕКТА: E-CHOUPAL В ИНДИИ И ESOKO В ГАНЕ

E-Choupal – это инициатива по организации помощи мелким фермерам Индии в преодолении различных проявлений неэффективности рыночных механизмов (<https://www.echoupal.com>). Она функционирует через сеть интернет-киосков, управляемых фермером, который выступает в качестве координатора. Этот фермер предоставляет доступ к онлайн-платформе e-Choupal, которая содержит информацию об агротехнических приемах, данные о рыночных ценах, прогнозы погоды и рекомендации экспертов в области сельского хозяйства. По сообщениям источников, платформой e-Choupal пользуются порядка 4 млн фермеров на всей территории Индии. Кроме того, e-Choupal сотрудничает с банками в целях расширения доступа фермеров к финансовым услугам и создала сеть складов, позволяющих хранить вводимые ресурсы для фермеров и проводить оценку качества продукции. Имеющиеся данные говорят о том, что услуги e-Choupal способствовали улучшению агротехники и увеличению доходов фермеров. Например, благодаря интернет-киоскам e-Choupal цены на сою возросли на 1%–3%. Это нововведение привело также к увеличению производства сои на 19%, благодаря чему чистая прибыль фермеров выросла на 33%. Часть прироста прибыли была обусловлена перераспределением излишков прибыли торговцев в пользу фермеров. Были также данные о том, что фермерам перешло от 1% до 5% доли прибыли торговцев.

Esoko начала свою деятельность в 2005 году с целью предоставления мелким фермерам

Ганы информации о рыночных ценах. Эта информация передавалась по смс (<https://esoko.com>). С годами на базе этой инициативы было создано приложение для интернета и мобильных телефонов, которое предоставляет фермерам услуги через смс, голосовые сообщения и колл-центры. Такими услугами являются информационные сообщения по сельскохозяйственной тематике, опросы фермеров и смс-опросы, поиск рынков сбыта и сбор данных. Платформа обеспечивает двустороннюю коммуникацию и обмен информацией между фермерами и другими участниками производственно-бытовой цепочки. Это позволяет расширить знания фермеров и их доступ к качественным вводимым ресурсам, кредитам и организованным рынкам. Бизнес-модель, использующая голосовые сообщения, видеоролики и услуги колл-центров, легко доступна неграмотным фермерам. В настоящее время Esoko работает в десяти странах Африки, и, как сообщают источники, благодаря ей к основным услугам подключены свыше миллиона фермеров. По имеющимся данным, у фермеров, пользующихся услугами Esoko, рост выручки составил 10%–11%, что, скорее всего, является результатом получения необходимой информации, которая позволила фермерам усилить свои позиции в их переговорах с закупщиками. Некоторые данные свидетельствуют о том, что этот эффект зависел от вида культуры: например, по ямсу эффект дохода наблюдался только в первый год участия.

ИСТОЧНИКИ: Nakasone, Torero & Minten, 2014; Trendov, Varas & Zeng, 2019; Aker, Ghosh & Burrell, 2016; Halewood & Surya, 2012; Tinsley & Agapitova, 2018; Goyal, 2010.

- » маркировки, согласно которым она должна содержать информацию для потребителя об экологических и социальных аспектах производства пищевой продукции.

Наряду с этим цифровые технологии влекут за собой определенные проблемы и риски. В частности, огромную озабоченность вызывают вопросы, связанные с собственностью на данные и с использованием данных, собираемых с помощью цифровых технологий в полевых условиях. Если эти вопросы будут урегулированы, это может стать стимулом для более активного внедрения цифровых технологий. Технологии также оказывают влияние на факторы производства и их ценность, включая спрос на рабочую силу и заработную плату. Кроме того, цифровые технологии могут приводить к нарушению

конкуренции на рынках, оказывая влияние на цены или количество продукции и, соответственно, на уровень благосостояния.

Потенциал технологий в плане их воздействия на агропродовольственные рынки требует дальнейшего анализа. Упомянутые выше проблемы указывают на необходимость расширения сотрудничества между всеми заинтересованными сторонами. Они также потребуют достижения консенсуса относительно наиболее эффективных методов создания нормативно-правовой базы, которая позволит максимально использовать преимущества цифровых технологий для производства продовольствия и ведения сельского хозяйства и свести к минимуму связанные с ними риски. ■



2020

ПОЛОЖЕНИЕ ДЕЛ НА РЫНКАХ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ПРОДУКЦИИ

СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫЕ РЫНКИ И УСТОЙЧИВОЕ РАЗВИТИЕ: ГЛОБАЛЬНЫЕ ПРОИЗВОДСТВЕННО-СБЫТОВЫЕ ЦЕПОЧКИ, МЕЛКИЕ ФЕРМЕРЫ И ЦИФРОВЫЕ ИННОВАЦИИ

В докладе "Положение дел на рынках сельскохозяйственной продукции – 2020" (СОКО 2020) рассматриваются меры политики и механизмы, которые способствуют достижению устойчивых результатов (экономических, социальных и экологических) в контексте агропродовольственных рынков, как глобальных, так и внутренних. В нем проанализированы тенденции и проблемы, которые являются предметом глобальных дискуссий, посвященных вопросам торговли и развития. К их числу относятся эволюция торговли и рынков, возникновение глобальных производственно-сбытовых цепочек в продовольствии и сельском хозяйстве, уровень участия мелких фермеров из развивающихся стран в производственно-сбытовых цепочках и степень их присутствия на рынках, а также преобразующее воздействие цифровых технологий на рынки.

Через призму этих вопросов в докладе СОКО 2020 рассматриваются меры политики и институты, которые могут способствовать инклюзивному экономическому росту и использованию рынков для реализации Повестки дня на период до 2030 года и достижения предусмотренных ею целей в области устойчивого развития.



Положение дел на рынках
сельскохозяйственной
продукции 2020 (полная версия)



Некоторые права защищены. Данная работа доступна в соответствии с условиями лицензии CC BY-NC-SA 3.0 IGO.

